

Auf dem Weg nach oben? Wir auch. Vertriebsprofis und Handelsvertreter aufgepasst!

Neue Herausforderungen erfordern neue Ideen und Lösungen. Für den Weg an die Spitze suchen wir Menschen mit dem Blick für mehr.

cognita entwickelt und betreibt die intelligente Medienbeobachtung blueReport. Das benutzerfreundliche und moderne Informationswerkzeug liefert unseren Kunden schnell und personalisiert die relevanten Informationen. Zu unseren Kunden zählen in erster Linie grössere Unternehmen, Verbände und Organisationen sowie Agenturen im deutschsprachigen Raum. Für die bundesweite Vermarktung unserer zukunftsweisenden Dienste suchen wir erfahrene Vertriebsprofis:

Ihre Aufgaben

- Neukundenakquisition und Betreuung unserer Bestandskunden
- selbstständiges Arbeiten und Erstellung von Angeboten
- Repräsentation unserer Dienstleistung auf Fachmessen und Kongressen
- Erstellen von Präsentationen und Mailings

Was Sie mitbringen

- Engagement und Einsatzbereitschaft
- mehrjährige erfolgreiche Vertriebs Erfahrung
- ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- organisatorisches Geschick
- gute Allgemeinbildung, Textsicherheit und guter Stil
- gute Computerkenntnisse und Erfahrungen im Bereich Internetnutzung

Was wir bieten

- Mitarbeit in einem jungen, engagierten und kreativem Team
- angenehme Arbeitsatmosphäre mit flacher Hierarchie
- sehr spannendes Netzwerk im Bereich Medien, Politik und Start-Ups
- Möglichkeit das Produkt aktiv mitzuentwickeln und eigene Ideen umzusetzen
- attraktive und erfolgsorientierte Vergütung

Sende Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Lebenslauf und Referenzen per eMail an Christian Beilborn: **careers@cognita.ch**.